

Ghistelinck Autobedrijven nv – Sales Manager Used Cars

#BePartOfGhistelinck – Mouscron



En tant que Sales Manager Used Cars, vous êtes responsable de l'ensemble de l'activité véhicules d'occasion. Vous combinez vision stratégique, sens commercial et leadership afin d'optimiser les performances et la rentabilité.

Vos responsabilités incluent notamment :

- La gestion et l'optimisation des stocks de véhicules d'occasion
- La responsabilité finale des achats, avec un focus particulier sur le segment Mercedes
- Le développement et l'implémentation du programme « fastback » (rotation rapide des véhicules)
- Le développement et l'entretien de relations B2B durables ainsi que l'élargissement du réseau
- La négociation des conditions d'achat et de vente afin d'assurer des marges optimales
- Le suivi des performances commerciales et la mise en place d'actions correctives si nécessaire
- Le coaching, la motivation et la gestion de l'équipe de vente pour atteindre les objectifs fixés
- La collaboration étroite avec les différents départements internes et partenaires externes
- Vous disposez d'une expérience en tant que Sales Manager, Responsable Achats ou dans une fonction commerciale similaire
(ou vous possédez une forte personnalité avec des compétences managériales démontrées)
- Vous avez une expérience dans le secteur automobile
- Vous êtes un(e) people manager capable de fédérer, motiver et développer vos équipes
- Vous avez un esprit commercial prononcé et savez identifier des opportunités
- Vous êtes un(e) négociateur(trice) expérimenté(e) et orienté(e) résultats
- Vous faites preuve de flexibilité et d'ouverture dans votre approche
- Vous avez une présentation professionnelle et soignée
- Vous communiquez aisément en néerlandais, en français (la perfection n'est pas requise) et en anglais
- Vous êtes titulaire d'un permis de conduire B
- Une fonction stratégique avec un impact direct sur les résultats de l'activité
- Un environnement dynamique au sein du secteur automobile premium
- Une large autonomie et des responsabilités importantes
- Une rémunération attractive complétée par des avantages extralégaux
- Des opportunités d'évolution au sein d'un groupe solide et en croissance

<http://www.ghistelinck.com/>