

Ghistelinck Autobedrijven nv – Sales Advisor Used Cars

Jouw verantwoordelijkheden

- Je staat in voor de **verkoop** van **tweedehands Mercedeswagens** onder het "MB Certified" label.
- Je **ontvangt** klanten van de showroom vriendelijk en warm.
- Je **luistert** naar en analyseert hun verwachtingen, wensen en noden.
- Je gaat op zoek naar best passende wagen, **presenteert** en **promoot** deze.
- Je **adviseert** onze klanten in financiering, service en verzekeringen.
- Je zorgt voor een fijne **klantenbeleving**.
- Je bouwt aan een **vertrouwensrelatie** met je klanten.
- Je maakt **offertes** en zorgt voor een consistente klantenopvolging.
- Je zorgt voor een professionele **opvolging** van het volledige verkoopproces.
- Je **sluit** de **verkopen af** en verwerkt deze administratief correct.

Jouw profiel

- Je behaalde bij voorkeur je **bachelor** in Automotive Management.
- Je bent **sociaalvaardig** en hebt commerciële ervaring.
- Je bent **dynamisch, stijlvol** en **overtuigend**.
- Je beheerst **Microsoft Office** naadloos en je bent nauwkeurig in het voeren van je administratie.
- Je hebt oog voor **opportuniteiten** en stelt je positief-constructief op.
- Je hebt een bijzondere **interesse** in duurzame mobiliteit, digitalisering en techniciteit in automotive.
- Je hebt **ervaring** met tweedehandswagens.
- Je hebt kennis van **financieringen**, service en **verzekeringen**.
- Je blinkt uit in **klantvriendelijkheid**.
- Je bent een goede **afsluiter** en **resultaatgericht**.
- Je hebt uitstekende communicatieve vaardigheden in **Frans, Nederlands** en **Engels**.

Ons aanbod

- Een voltijds **vast contract**.
- Een **aantrekkelijke verloning** met 12 ADV-dagen en extralegale voordelen.
- Een **interessante functie** in een goed draaiend team met sterke leidinggevende.
- Een **professionele omgeving** met toewijding, integriteit en hoge kwaliteitsstreven.
- **Bijscholingen** en **doorgroeimogelijkheden** binnen een premium merk.

