

Ghistelinck Autobedrijven nv – Sales Assistant Vans

Word jij onze Sales Assistant Vans?

Ben jij gepassioneerd door automotive en wil je je commerciële carrière starten binnen een professionele en dynamische omgeving? Dan is deze functie als Sales Assistant Vans bij Ghistelinck Automotive de ideale eerste stap.

Als Sales Assistant Vans combineer je **productexpertise** met **commerciële ondersteuning**. Je bent het eerste aanspreekpunt voor klanten in de showroom en zorgt voor een warm onthaal en een professionele eerste begeleiding. Met jouw interesse in bedrijfsvoertuigen en jouw klantgerichte aanpak help je klanten hun behoeften scherp te stellen en leid je hen naar de juiste oplossing.

Jouw takenpakket bevat o.a.:

- **Behoeften** scherp analyseren en vertalen naar het juiste voertuigvoorstel.
- Verkoop ondersteunen via **dossieropvolging** en actieve bijdrage aan teamtargets.
- Opbouwen van sterke **productkennis** en inzicht in B2B-klantnoden.
- Nauwkeurig beheren van **administratie** en **CRM-gegevens**.
- **Meegroeien** in commerciële verantwoordelijkheden richting een volwaardige salesrol.

Wat zijn jouw kwaliteiten ?

- **Bachelor denkniveau**, bij voorkeur in een automotive richting (of gelijkwaardig door interesse/ervaring).
- Ook **schoolverlaters** komen in aanmerking.
- Sterke **interesse** in bedrijfsvoertuigen/bestelwagens ("vans") en automotive.
- **Klantgericht, communicatief** en **commercieel** ingesteld.
- **Verzorgd** voorkomen en professionele attitude.
- Goede kennis **Nederlands** en een degelijke kennis **Frans**.
- **Administratief** sterk en nauwkeurig.
- Bereid om te **werken** op **verschillende vestigingen** (Kortrijk, Oudenaarde, Waregem).
- Beschikbaar en bereid om ook op **zaterdag** te werken.

Wat hebben we je te bieden ?

- Vooreerst, je werkt voor een **premiummerk** in een professionele omgeving. Ghistelinck Autobedrijven is altijd ambitieus en geeft je de kans om jezelf in je vaardigheden te ontwikkelen.
- Je Sales Manager Trucks&Vans zorgt voor doelgerichte **coaching** en **begeleiding**, en waardeert zeker je oplossingsgerichte initiatieven.
- Wij bieden je een **uitdagende functie** binnen een enthousiast en gemotiveerd team bij Ghistelinck Autobedrijven aan.
- Een **voltijds contract** van onbepaalde duur met 20 vakantiedagen en 12 ADV-dagen (40u/week). Het

marktconform brutoloon wordt met **extralegale voordelen** aangevuld.

- Je komt terecht in een **expansieve en dynamische organisatie**, waar klantbeleving een cruciale betekenis inneemt. Met waarden als toewijding, integriteit en ultieme kwaliteit wordt onze bedrijfscultuur gekenmerkt.

<http://www.ghistelinck.com/>